

MICROSOFT DYNAMICS E AIVEBS E' IL GIUSTO CONNUBIO PER AZIENDE DINAMICHE ED IN CONTINUA EVOLUZIONE

AIVEBS Customer Success Story



Il Gruppo PNEUMAX è un'azienda a capitale privato specializzata nella produzione di componenti per l'automazione pneumatica. Fondata nel 1976, ha la Direzione e il Polo Produttivo principale a Lurano (BG), otto consociate in Italia e otto all'estero e una rete commerciale di concessionari e distributori sia in Italia che all'Estero.

La produzione di PNEUMAX trova il suo utilizzo in macchine e servomeccanismi di molti settori industriali, tra i quali spiccano, per importanza i seguenti settori:

- Lavorazione del legno
- Tessile
- Calzaturiero
- Alimentare e conserviero
- Cartotecnica e grafica
- Lavorazione ceramiche e refrattari
- Automazione e robotica
- Costruzione occhiali
- Conceria
- Automobilistico
- Macchine per autofficine
- Macchine per mattatoi
- Enologico
- Medicale
- Imballaggio e confezionamento
- Lavorazioni lamiere
- Lavorazione del vetro
- Macchine utensili
- Zootecnico
- Caseario
- Lavorazione materie plastiche



PNEUMAX SCEGLIE MICROSOFT DYNAMICS AX, PER INVESTIRE IN INNOVAZIONE

Nel settore dell'automazione pneumatica operano sia aziende multinazionali di grandi dimensioni, caratterizzati da alti volumi, ampia copertura geografica e forte standardizzazione, sia aziende piccole, molto specializzate e con mercati locali e di nicchia. PNEUMAX, partendo dal nulla 30 anni fa, ha costruito il suo successo attraverso la capacità di servire con tempestività e accuratezza clienti via via più importanti ed esigenti, ed è arrivata a contendere il mercato anche ad aziende consolidate di dimensioni enormemente superiori. L'elemento distintivo di PNEUMAX (il suo fattore critico di successo) è la capacità di garantire standard industriali di alta qualità a fronte di prezzi competitivi e con un livello di servizio elevato. In particolare, il livello di servizio si concretizza nella alta flessibilità dell'offerta (disponibilità a produrre gli "speciali"), nella tempestività delle consegne e nell'assistenza post vendita.

La sfida

" Il fattore di successo dell'azienda è costituito dalla capacità di garantire contemporaneamente: massima qualità del prodotto, alto livello di servizio, prezzi competitivi" dichiara Rinaldo Pelizzoli, Direttore dei Sistemi Informativi di Pneumax – "Il rinnovo del sistema informativo si inquadra nella strategia di Pneumax di estendere e valorizzare il proprio vantaggio competitivo attraverso il raggiungimento dei seguenti obiettivi: costi di prodotto più accurati, ottimizzazione della disponibilità di magazzino, generazione delle offerte più "fluida", controllo di Gestione univoco e tempestivo, integrazione dei vari sistemi ,piattaforma tecnologica aggiornata"

"I problemi che ci hanno spinto ad adottare la soluzione Dynamics AX erano i seguenti :-prosegue Pelizzoli – " obsolescenza piattaforma tecnologica, il sistema gestionale non prevedeva una gestione integrata del costo del prodotto ,mancanza del completo controllo delle giacenze di magazzino, mancanza di un controllo di gestione"



La soluzione

Microsoft Dynamics AX è stata adottata in Pneumax per :

- L'implementazione di processi di amministrazione e Controllo di gestione
- Gestione delle vendite
- Gestione degli acquisti
- Gestione della produzione e della pianificazione
- Gestione Magazzino

" Il GO LIVE del sistema è avvenuto il 1 Gennaio 2007" spiega Pelizzoli – "ed è partito con la fase di analisi a Gennaio 2006".

Il rispetto dei tempi di realizzazione è stato garantito anche grazie alla costituzione di un team di progetto costituito da risorse interne PNEUMAX (Gestione del progetto e definizione dei requisiti di business), AIVEBS (consulenza funzionale ed implementazione dei requisiti) ed INTERAH come referente del "Change management" e dell'integrazione di Dynamics AX nei processi esistenti.

Sistema aperto

" Dynamics AX è stato scelto perché considerato il sistema che garantiva maggiore flessibilità, e adottabilità da parte dell'azienda " afferma Pelizzoli – "inoltre il prodotto, essendo internazionale risolve le esigenze della presenza di Pneumax su più mercati, Europei e ExtraEuropei, e essendo di un fornitore quale Microsoft garantisce la continuità e la garanzia di supporto nel tempo. Dynamics AX ci offre una completa copertura dei processi aziendali".

AIVEBS perché.....

Aive Business Solutions e' la Business Unit del Gruppo AIVE che si rivolge alle PMI dell'Industria, dei Servizi e della Distribuzione. AIVEBS è in Italia il principale Partner Microsoft nel settore delle Business Solutions. AIVEBS è socio fondatore del consorzio AxPact; questo consente di gestire progetti internazionali sia come Main Contractor che come partner locale.

INTERAH

INTERAH è una società di consulenza specializzata nella gestione di progetti e nella realizzazione di soluzioni ad alta tecnologia per il supporto ai processi produttivi, alla logistica operativa ed alla "Business intelligence"

I Vantaggi

L'introduzione di Dynamics AX ha portato in Pneumax i seguenti vantaggi :

- Area Produzione : con l'introduzione della nuova soluzione è stato attivato l'MRP
- Direzione : controllo costi e di gestione piu' accurati
- Area Acquisti : l'approvvigionamento da MRP ha indotto nuove politiche di acquisto. Ora è possibile impostare strategie di acquisto in funzione delle oscillazioni a magazzino delle materie prime.



- Area Magazzino : Revisione dei livelli di stock
- Area Spedizioni: riorganizzazione delle spedizioni in funzione del cliente (allestimento delle spedizioni nel medio lungo periodo con efficienza del livello del servizio e riduzione costi)
- Area Vendite : riorganizzati i listini, gestione ordini aperti, processo di evasione ordini più rapido.
- Area CED : uniformato la piattaforma (tutto MS) , riduzione dei tempi di gestione dei livelli di profilazione utenti e gestione sicurezza, riduzione tempi dedicati alle attività di estrazione e importazione dati, ed il tempo di amministrazione del sistema (backup, creazioni nuovi ambienti)

Attivazione batch serve per la schedulazione delle attività utente e aziendali che garantisce una gestione più accurata. Sviluppi in autonomia.

"L'introduzione di Dynamics AX ci ha fatto fare un notevole salto di qualità per la facilità d'uso , l' integrazione con strumenti office, l' estrazione dati su excel, il copia incolla, i layout impostati da utente, l'immediatezza nel recupero delle informazioni (tasti di passaggio) ed inoltre è aumentata l'efficienza per ergonomia interfaccia utente." – asserisce Rinaldo Pelizzoli.

" Grazie alla professionalità dimostrata da AIVEBS, siamo stati in grado di rispettare i tempi di progetto. Abbiamo realizzato la prima fase, ed è pianificata la continuazione del progetto che prevederà l'attivazione delle altre aziende e dell'intercompany. La scelta di AIVEBS come partner è stata vincente, ha fornito competenze e supporto nella implementazione ed estensioni a Microsoft Dynamics AX quale la gestione del conto lavoro non presente sulla versione 3.0".- afferma Pelizzoli.

"La gestione del progetto basata sui processi aziendali si è dimostrata la scelta strategica che ci ha consentito di ottenere la copertura funzionale totale nel rispetto dei tempi di progetto. La moderna architettura tecnologica e funzionale di Dynamics AX ha sposato perfettamente questa impostazione e si è dimostrata uno strumento prezioso anche nella conduzione delle fasi del progetto." – dice Imerio Vanoli di Interah

I primi risultati

"Da quando abbiamo introdotto Dynamics AX, l'azienda ha aumentato il fatturato più del 10 % dal 2006, ed ha continuato a garantire il livello di servizio e con lo stesso personale, i processi si sono accelerati: la fatturazione, le spedizioni, gli approvvigionamenti, la programmazione delle spedizioni. Si sono inoltre abbattuti gli errori di processo." – conclude Pelizzoli.



AIVE Spa
Centro Dir. Valecenter
Via E. Mattei, 1/C
30020 Marcon Venezia
Tel. +39 041 5957511
Fax +39 041 5950330

Altre sedi: Milano, Genova,
Piacenza, Bologna, Firenze,
Ascoli Piceno, Roma, Napoli
aive@aive.it
www.aive.com