

BitCity > ChannelCity > ImpresaCity > GdoCity > GreenCity > Spot&Web > ChannelCity Magazine > Impresa Green > BitCity Magazine > Iscriviti alla newsletter

Home

Small Business

PMI

Enterprise

Pubblica Amministrazione

CHANNEL city

Cerca sul sito... 

Ricoh porta i sempre più servizi

I vincitori

IBM rilancia la strategia di canale

TeamSystem & Microsoft, partnership all'insegna del cloud



La partnership prevede l'integrazione dell'offerta applicativa di TeamSystem (Lynfa Cloud e Lybera Cloud, Alyante) sulla piattaforma cloud Microsoft Azure e con i servizi di produttività e collaborazione di Office 365 per rendere l'uso delle...

www.channelcity.it > [PMI](#)

27/03/2015
09:10

Autore:
Redazione ChannelCity

TeamSystem, azienda tra le più importanti in Italia nel software e nei servizi per professionisti e aziende, e **Microsoft** hanno annunciato una **partnership strategica per lo sviluppo dei servizi cloud**. L'accordo è frutto di un progetto più ampio che vedrà il lancio di diverse novità nel corso dell'anno. L'obiettivo principale, fortemente condiviso tra le due società, è quello di offrire maggiori benefici ai circa 200.000 clienti di TeamSystem – tra professionisti e aziende – nell'utilizzo degli ERP in modalità cloud.

La partnership prevede infatti - in un percorso a più tappe - l'integrazione dell'offerta applicativa di TeamSystem sulla piattaforma cloud Microsoft Azure e con i servizi di produttività e collaborazione di Office 365 per rendere l'uso delle soluzioni gestionali da parte dei professionisti, commercialisti e avvocati, nonché delle realtà aziendali ancora più accessibile via web e mobile in totale sicurezza, liberandoli dai vincoli e costi di gestione dell'hardware.

Questo percorso coinvolgerà le principali piattaforme di TeamSystem come Lynfa Cloud e Lybera Cloud, rivolte agli studi professionali, ed Alyante, la nuova linea di offerta web dedicata al mercato aziendale.



“Vogliamo creare per i nostri clienti e software partner un'offerta ancora più completa – **puntualizza Federico Leproux, amministratore delegato di gruppo TeamSystem** – mettendo a disposizione le sinergie tra la nostra expertise e quella di altri player di riferimento come Microsoft per rendere la tecnologia per il business agile e immediata. Un passaggio che vede nella crescita della nuvola un driver decisivo: dopo un inizio a rilento, dovuto a scetticismi legati principalmente alla privacy e alla sicurezza, il cloud ora sta sperimentando un fermento significativo, anche se il suo vero e proprio boom si svilupperà solo se l'ecosistema IT lavorerà insieme per rendere gli utenti finali consapevoli delle sue potenzialità e

benefici di business”.

L'accordo prevede inoltre l'avvio di un cantiere di lavoro per rafforzare con il supporto di Microsoft l'offerta di soluzioni TeamSystem verso le aziende italiane che vogliono operare sui mercati internazionali, una delle aree di mercato a maggior potenziale di crescita nel nostro Paese.

“Secondo gli ultimi dati Assinform il cloud è in costante crescita (+37,4%), e si stanno creando i presupposti per una vera e significativa accelerazione in Italia che porterà il cloud a rappresentare una porzione preponderante degli investimenti in tecnologia” – sottolinea **Carlo Purassanta, Amministratore Delegato di Microsoft Italia**. “Il cloud computing democratizza l'innovazione e consente anche alle organizzazioni più piccole di dotarsi di tecnologia avanzata senza doversi preoccupare di problematiche quali manutenzione IT, sicurezza e business continuity. Nell'era del digitale non si può prescindere dal cloud ed è per questo che i player IT devono fare squadra per promuovere la diffusione di questo paradigma tecnologico e supportare la digitalizzazione delle piccole e medie realtà. In questa logica siamo entusiasti di collaborare con la principale software house italiana, con cui metteremo a fattor comune know-how e risorse per proporre soluzioni integrate e per formare esperti in grado di accompagnare le PMI verso la trasformazione digitale del loro business”.

Potrebbe anche interessarti:

[TeamSystem, con FEPA è online la Fattura Elettronica verso la PA](#)









[TeamSystem, Giuseppe Busacca amministratore delegato della controllata ACG](#)

[TeamSystem si compra 24Ore Software. Costo della](#)

Tag Cloud

Analisi Cloud computing Componenti
Data center Formazione Hardware
Mobility Networking Nomine
Programmi di canale Risultati finanziari
Sicurezza Software
Software gestionale Stampanti
Storage Tablet Smartphone

Ultime Notizie PMI

-  [TeamSystem & Microsoft, partnership all'insegna del cloud](#)
27/03/2015
-  [Avaya, obiettivo Partner](#)
23/03/2015
-  [Backup e Disaster Recovery: Ready Informatica distribuisce StorageCraft](#)
16/03/2015
-  [PTC, PLM Cloud anche per le PMI](#)
09/03/2015
-  [Office 2016, tante novità per i device Apple](#)
06/03/2015
-  [Panasonic scommette sui videoproiettori laser](#)
18/02/2015
-  [EMC, Vspex Blue sarà disponibile da metà febbraio](#)
13/02/2015
-  [Arrow ECS & Barracuda, partnership nel segno della](#)